



## Checkliste: Formen der Selbstständigkeit

Form	Vorteile	Nachteile	Für Ihr Vorhaben besonders relevant
Gründung einer Einzelpraxis	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Idee / Planung / Umsetzung richten sich nur nach Ihren Vorstellungen</li> <li>— Schnelle Entscheidungen</li> <li>— Sie sind Herr im Haus</li> <li>— Keine Gewinnteilung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Keine Risikoteilung</li> <li>— Sie müssen alles von Grund auf neu angehen / allein lösen</li> <li>— Erhöhte Einkommensunsicherheit</li> </ul>	
Praxisübernahme	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Höhere Planungssicherheit</li> <li>— Vorhandener Patientenstamm</li> <li>— Bereits eingearbeitete Mitarbeiter</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Gefahr eines veralteten Praxiskonzepts / Geräteparks</li> <li>— Gefahr von Problemen bei Stammebelegschaft</li> <li>— Risiken aus langfristigen Verpflichtungen: z. B. Mieten etc.</li> </ul>	
Kauf eines Gesellschaftsanteils	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Höhere Planungssicherheit</li> <li>— Praxisaufgaben können nach starken Präferenzen verteilt werden</li> <li>— Sparringspartner ist vorhanden</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Abhängigkeit von Partnern</li> <li>— Gefahr von Streitigkeiten bei gefühlt unterschiedlichem Ergebnisbeitrag in Bezug auf die vereinbarte Gewinnverteilung</li> <li>— Gemeinsame Entscheidungen sind zu treffen</li> <li>— Loyalität der Belegschaft gegenüber Senior-Partner</li> </ul>	
Praxisgründung mit einem (mehreren) Partner(n)	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Verteilte Risiken</li> <li>— Chancen durch unterschiedliche Stärken</li> <li>— Ggf. erweitertes Behandlungsangebot möglich</li> <li>— Optimierung der Öffnungszeiten</li> <li>— Fachlicher Austausch</li> <li>— Nutzen von Kostensynergien</li> <li>— Ggf. optimierte Verdienstchancen</li> <li>— Verteilung der organisatorischen Aufgaben / Führungsaufgaben</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Kompromisse bei Entscheidungen</li> <li>— Gefahr von Streitigkeiten bei gefühlt unterschiedlichem Ergebnisbeitrag in Bezug auf die vereinbarte Gewinnverteilung</li> </ul>	



Form	Vorteile	Nachteile	Für Ihr Vorhaben besonders relevant
Beteiligung an einer bestehenden Praxis	<ul style="list-style-type: none"><li>— Partizipation an etablierter Praxis</li><li>— Risikoteilung</li><li>— Ggf. geringerer Kapitalbedarf</li><li>— Bestehende Praxisabläufe</li><li>— Kosten- und Umsatzstrukturen einsehbar</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>— Gemeinsames Verständnis zum Praxiskonzept und zur Praxisstrategie muss entwickelt werden</li><li>— Ankämpfen gegen „Gewohnheitsrechte“ in der Praxis</li><li>— Regelung der Gewinnverteilung erforderlich</li></ul>	